



Proiect co-finanțat din Fondul Social European prin Programul Operațional Capital Uman 2014-2020

PROmotorii **FI**rmei **T**ale
pentru regiunea de dezvoltare: Centru

Fii propriul tău șef!
Profită de oportunitate și vino alături de noi pentru un nou început

113 idei de afaceri profitabile în 2019

Activitatea 4.1: Furnizarea, de către administratorul schemei de antreprenoriat, a serviciilor personalizate de consiliere/ consultanță/mentorat ulterior finalizării procesului de selecție a planurilor de afaceri





1. Freelancing în training de specialitate.

Fie că doriți să deveniți trainer pe proiect management, pe limbi străine, pe managementul timpului, pe marketing de gherilă sau pe PR, șansele dvs sunt sporite în 2019. Faptul că majoritatea românilor carieriști caută să se specializeze, să se supra-specializeze, să își perfecționeze abilitățile și competențele, nu este un lucru ușor de contestat. Adevărul este că privim training-ul de specialitate ca pe o investiție în viitorul nostru. Cei cu specializări, acreditări și experiența de lucru solidă sunt printre cei care își pot pune în aplicare mici idei de afaceri în training.



2. Dealeri de obiecte de artă.

Obiectele de artă sunt și ele încă de mare interes pentru românii cu dare de mână și neafecțați de criza economică. Dealerii de obiecte de artă beneficiază de un program de lucru flexibil, însă au nevoie de relații și contacte folositoare pentru succesul acestor afaceri mici și profitabile. O singură vânzare importantă le poate aduce veniturile de care au nevoie pentru o lună întreagă, pentru jumătate de an sau chiar mai mult.



3. Cursuri de Public Speaking.

Public Speaking-ul a devenit una dintre cele mai căutate specializări, un sector în care mulți români doresc să se implice și pe care își centează atenția. Abilitățile de Public Speaking sunt cerute și de către antreprenori, și de formatori, și de traineri și seminariști, de carieriști și nu numai. Și acestea sunt idei de afaceri profitabile pentru cei care doresc să pornească proiecte de viitor, pe cont propriu, ca freelanceri.



4. Firmă de bodyguarzi.

Firmele de bodyguarzi încă mai supraviețuiesc și pe timp de criză și acest lucru nu ar trebui să ne mire. Oamenii prețuiesc extrem de mult sentimentul de siguranță, de securitate, și atunci vor continua să investească în serviciile de top oferite de cele mai de încredere firme de bodyguarzi.



5. Pensiuine canină.

Nici pensiunile canine nu au dispărut și unele chiar au obținut profit. Pensiunile canine cer capital minim de 10.000 - 15.000 de euro pentru a funcționa corect și sunt afaceri profitabile pentru cei care aleg o locație strategică pentru audiențele lor țintă. De asemenea, pe timp de criză, pensiunile care vor pune accent pe promovare vor fi afaceri cu șanse mai mari de succes.



6. Consultant de marketing pentru afaceri mici.

Marketing-ul este vital și nu doar afacerile mari, complexe au nevoie de aceste servicii. Marketing-ul se adresează și afacerilor mai mici tocmai pentru a le scoate din anonimat, a le ajuta să crească.



7. Inflatable bounce.

De la castele gonflabile, la topogane gonflabile, la trasee, toate sunt produse pe care cei mici le adoră și pentru care părinții vor fi dispuși să plătească sume interesante pentru cei care se îndreaptă către aceste idei de afaceri profitabile și mici. Investițiile nu sunt imense, însă nici de neglijat. Aveți nevoie de un producător serios de produse gonflabile, de o locație strategică pentru care veți scoate ceva bani din buzunare, de vreme frumoasă și investiții solide în customer service.



8. Organizare de petreceri pentru copii.

Copiii adoră petrecerile și părinții au început de câțiva ani să înceteze să le mai pregătească singuri zilele aniversare. În schimb, trendurile ne spun să angajăm organizatori care să se ocupe de fiecare detaliu și să ne livreze rezultatele cele mai bune. Desigur, aceste servicii nu sunt destinate oricui, ci doar celor cu dare de mână. Și acestea sunt idei de afaceri mici și profitabile, idei de afaceri care nu necesită capital solid de investiții.



9. Consultanță de carieră.

Nu știm ce vrem să facem în viață și acest lucru ne poate distruge de-a dreptul și fără mari necesități de explicații. Nu ne permitem să nu știm ce vom face și avem nevoie de cei mai buni specialiști care să ne ofere serviciile de consultanță care să ne ajute să ne găsim drumul în carieră, în viața noastră profesională.



10. Firmă de catering vegan/vegetarian.

Faptul că mulți români, din ce în ce mai mulți chiar, se orientează către regimul vegetarian sau către cel vegani nu ne mai miră. Chiar și noi cochetăm cu aceste idei care ne ajută să investim în sănătatea noastră. Veganii și vegetarienii trăiesc mai mult, sunt mai energici, se bucură de o stare mai bună a sănătății. Aceștia sunt oameni mai dispuși să își asigure o dietă de top și vor apela și la serviciile firmelor de catering specializate în sectorul de interes pentru ei. Firmele de catering vegan și vegetarian reprezintă idei de afaceri de viitor, afaceri profitabile, bune pentru 2019 și care vor cunoaște o dezvoltare prielnică timp îndelungat. Veganismul și vegetarianismul nu par să părăsească scena, din fericire.



11. Consultanță SEO.

Iată ingredientul pe care mulți afaceriști online îl consideră de bază pentru succesul unei afaceri online de top. Nu avem cum să câștigăm trafic considerabil fără SEO și SEO trebuie să fie un serviciu efectuat de profesioniști sau lângă consultanți care să ne ajute să luăm cele mai corecte decizii pentru un nivel îndestulător de trafic pe site-ul nostru. Și acestea sunt afaceri profitabile și de viitor, afaceri bănoase cât timp vor exista site-uri și un mediu online activ.



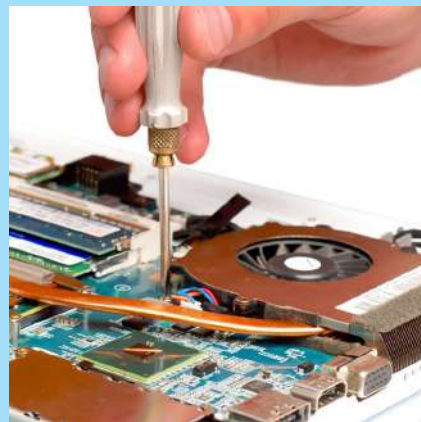
12. Agenție de turism.

Agențiile de turism reprezintă și ele proiecte de mare interes pentru mulți români. Chiar și așa, o agenție de turism are nevoie de investiții solide pentru a intra pe o piață destul de aglomerată și va avea nevoie și de o armată de profesioniști care să își aducă proiectul cât mai sus, alături de restul companiilor competitive. Acestea sunt afaceri profitabile rezervate celor cu studii în turism, cu legături către profesioniști de top, cu un capital foarte serios.



13. Mentenanță IT.

Ne bazăm pe serviciile de mentenanță IT deoarece computere, servere, laptopuri, tablete, rețele au împânzit țara și toate au nevoie de servicii de mentenanță din partea celor mai buni specialiști. Promovați-vă serviciile via mediul online și din-gură-în-gură, prin intermediul prietenilor, rudelor, colegilor de muncă și veți descoperi un teren destul de fertil în care aceste idei de afaceri mici să devină idei de afaceri profitabile. Este o afacere de condus de acasă și care necesită intervenții pe teren.



14. Reparații laptop-uri și tablete.

Puteți să mizați, în mod exclusiv, pe această nișă pe care să încercați să vă faceți loc încă din timpuri tinere. Nu așteptați să vă puneți în aplicare aceste idei de afaceri peste câțiva ani, atunci deja fiind în situația în care vă veți lovi de o competiție acerbă.



15. Servicii de training și consultanță pentru traderii FOREX.

Traderii FOREX au nevoie de sprijin solid pentru a da lovitura și pentru o consecvență reală în câștigurile obținute din această direcție. Mulți încă nu știu cum să efectueze trading corect pe FOREX și aceștia vor fi oameni care își vor investi banii în mod eronat. Soluția stă în serviciile oferite de specialiștii FOREX, cei care pot oferi consultanță de top pentru cei care doresc să câștige bani în acest mod.



16. Firmă de consultanță în HR.

Din ce în ce mai mult accent se pune pe HR, pe managementul resurselor umane, pe strategiile de resurse umane, pe planificare și organizare strategică. Specializările în acest domeniu încep să devină puncte forte pentru numeroși profesioniști care dețin la îndemână și numeroase oportunități de afaceri pentru anul 2019. Puteți să vă înființați o firmă de consultanță în HR sau să deveniți freelancer și să oferiți servicii de consultanță către companiile care vă solicită ajutorul.



17. Firmă de consultanță pentru înființarea de ONG-uri.

Din ce în ce mai multe ONG-uri apar și majoritatea au recurs la sprijinul firmelor de consultanță pentru a fi înființate. Cei care dețin specializări solide în acest sector și experiență lungă de lucru, se pot orienta către aceste idei de afaceri profitabile și de viitor în România, nu numai în 2019.



18. Cursuri de auto-apărare.

Cursurile de auto-apărare nu cunosc stagnare în ceea ce privește nivelul cererilor. Vom investi în training-ul de specialitate în acest domeniu și ne vom permite un sentiment de siguranță pentru noi înșine, pentru copiii noștri, pentru cei dragi. Cei care doresc să pună pe picioare afaceri în domeniul cursurilor de auto-apărare pot face acest lucru și acasă, de la domiciliul personal, nu doar în cadrul unei săli. Aveți nevoie de un apartament încăpător și bine dotat, de traineri calificați și de bune servicii de promovare.



19. Consultanță în achiziții și fuziuni.

Achizițiile și fuziunile reprezintă un alt sector fertil pentru numeroase afaceri demarate de români. Putem să investim în ele cu încredere și să ne așteptăm la necesități financiare destul de sporite. Veți avea de investit în identificarea unei locații strategice, în cooptarea de specialiști de top, brokeri, consultantanți, specialiști în negocieri și nu numai.



20. Anticariat online.

Cărțile vechi se caută din ce în ce mai mult și anticariatele offline încep să își restrângă activitatea. Nu este de mirare, căci dinamica consumatorilor ne spune foarte clar că majoritatea profiturilor vin din mediul online, locația în care trebuie să ne dezvoltăm și noi cu prima ocazie întâlnită. Și acestea sunt afaceri de viitor în România, anticariatele fiind de multe ori, singura șansă de a ne găsi cărțile dorite.



21. Magazin online/ offline de obiecte vestimentare pentru femeile însărcinate.

Obiectele vestimentare pentru femeile însărcinate vor fi întotdeauna bine vândute. Multe viitoare mămici optează chiar și pentru obiectele vestimentare la mâna a doua, dat fiind faptul că schimbarea măsurilor se produce rapid și schimbarea hainelor presupune noi și noi fonduri. Aceste idei de afaceri mici pot fi fondate și administrate de la domiciliul personal și implică investiții financiare și de timp din partea celor care doresc să se implice în dezvoltarea lor. Cu toate acestea, puteți să începeți cu resurse limitate și să vă dezvoltați stocul de produse în timp.



22. Magazin online/ offline de remedii naturiste. Remedii naturiste au cunoscut un puternic boom în anii trecuți și preferința pentru aceste produse se menține ridicată. În fapt, cu cât avansăm, cu atât mai mult vom încerca să ne desprindem de medicamentele clasice și să intrăm în sectorul medicamentelor care ne oferă soluții viabile de a ne păstra sănătatea și fondurile financiare la niveluri optime.



23. Magazin online/ offline de materie primă pentru diverse afaceri de tip handmade.

Afacerile de confecționare de lumânări decorative, afacerile de confecționare de decorațiuni și ornamente, afacerile de confecționare de invitații și felicitări, măștișoare și bijuterii și lista continuă cu diverse alte tipuri de afaceri care se bazează pe stocuri solide de materie primă. Puteți să vă deschideți un magazin online cu vânzare de materie primă precum: vopseluri, ceară, parafină, hârtie glasată, hârtie cartonată, lanț pentru brățări, tortițe și mărgel, pietre semiprețioase, unelte și instrumente pentru confecționarea diverselor produse specifice afacerilor ce intră în domeniul dvs de interes. Toate sunt opțiuni viabile pentru a vă implica în idei de afaceri mici, în idei de afaceri profitabile în 2019 și nu numai.



24. Consultant în marketing afiliat.

Marketing-ul afiliat încă se menține la niveluri satisfăcătoare de profitabilitate pentru mulți români. Marketing-ul afiliat a reușit să îmbogățească multe persoane și cei care dețin destul de multă experiență în acest sector pot încerca să ofere servicii de consultanță pentru cei doriți să intre în acest domeniu prolific.



25. Consultant în afaceri cu magazine online.

Magazinele online sunt și ele oportunități reale de afaceri, oportunități mici, în multe cazuri. Oricare ar fi calibrul afacerii pe care dorim să o consolidăm, antreprenorii își pot atrage mai multe șanse de succes atunci când beneficiază de consultanță de specialitate. Și acestea sunt idei de afaceri mici, însă sunt rezervate celor care își cunosc îndeaproape domeniul de activitate și celor care pot garanta rezultate satisfăcătoare celor care apelează la serviciilor pe care ei le oferă.



26. Producție publicitară: bannere, panouri publicitare, firme luminoase, coperține, șepci, pixuri.

Firmele ce asigură servicii de producție publicitară continuă să apară în număr din ce în ce mai mare, pe fondul unor cereri care își modifică calibrul în mod constant. Mai ales pe timp de criză, afacerile caută să își promoveze în mod susținut produsele și serviciile, acest sector fiind unul în care se revarsă investiții în mod constant.



27. Servicii de închirieri spații publicitare indoor și outdoor.

Se caută brokeri de închirieri de spații publicitare, brokeri de vânzări de spații publicitare, fie ele indoor sau outdoor. Profiturile generate de aceste idei de afaceri sunt unele extrem de avantajoase când fondatorii lor dețin echipe de profesioniști de top, profesioniști cu bune abilități de negociere.



28. Servicii de creație grafică.

De la proiectarea de ambalaje pentru produse, la proiectarea de bannere, flyere, broșuri, cataloage, cărți de vizită, toate sunt servicii căutate și pe timp de criză și în perioadele mai liniștite pentru economie. Se investește în acest sector care returnează beneficii majore companiilor, generare de profituri care acoperă investițiile efectuate. Puteți să înființați o firmă de creație grafică sau să vă oferiți serviciile ca grafician freelancer. Veți avea nevoie de un portofoliu solid cu ajutorul căruia să câștigați încrederea și investițiile clienților care vă vor aduce afacerile către succes.



29. Magazin de reduceri.

Magazinele de reduceri sunt preferatele românilor și se vor menține astfel și în 2019, la fel ca în 2018. Din ce în ce mai mulți români se îndreaptă cu determinare către aceste oportunități reale de economisire, către aceste magazine care ne oferă soluții pentru problemele financiare cu care ne confruntăm. Aceste idei de afaceri sunt profitabile nu numai pe timp de criză, ci în orice perioadă, întotdeauna existând segmente de consumatori orientați către soluțiile de reducere a nivelului cheltuielilor.



30. Magazin online sau offline de obiecte vestimentare second hand.

Obiectele vestimentare second-hand sunt și ele produse către care puteți să vă orientați în 2019. Vor exista întotdeauna audiențe orientate către aceste soluții de economisire și cei care se vor îndrepta către aceste idei de afaceri profitabile vor fi antreprenori câștigați. Va trebui să investiți în închirierea unui shop într-o locație strategică și să identificați cei mai avantajoși furnizori de obiecte vestimentare de tip second-hand.



31. Magazin online sau offline de jucării second-hand.

Și jucăriile second-hand sunt la mare căutare și acest lucru nu ar trebui să ne mire. Sunt deosebit de mulți părinți care nu își permit să achiziționeze jucării noi și se îndreaptă către magazinele online sau offline care oferă jucării la mâna a doua. În orice caz, ciclul de viață al unei jucării este destul de redus și, de multe ori, investițiile părinților în această direcție, se dovedesc destul de mari și fără amortizări reale. De aceea, aceste idei de afaceri profitabile sunt idei de afaceri de viitor și cu multiple oportunități de dezvoltare și în România.



32. Confectionare de decorațiuni și ornamente.

Confectionarea de decorațiuni și ornamente pentru Crăciun este una dintre cele mai simple activități la care vă puteți gândi. Nu aveți nevoie de echipament special, de instrumente costisitoare și nici de materie primă care să vă aducă găuri în buget. Vă puteți specializa pe un anumit tip de decorațiuni și îl puteți promova în cadrul magazinelor online sau offline. Profiturile, în cazul acestor idei de afaceri profitabile, sunt direct proporționale cu investiția de timp, de originalitate, de energie și pasiune pe care o veți depune în contul micii dvs afaceri.



33. Afaceri profitabile cu arbuști fructiferi.

Cultivarea arbuștilor fructiferi reprezintă și ea o activitate profitabilă pentru mediul de afaceri. Aceste afaceri la cheie dețin numeroase opțiuni de dezvoltare și numeroase direcții spre care putem tinde. Putem să ne specializăm pe cultivarea afinelor, coacăzelor, smochinelor, trandafirului de dulceață, murelor, zmeurei, căpșunelor și nu numai.



34. Cultivarea lavandei pentru industria farmaceutică și pentru industria cosmetică.

Și în industria farmaceutică și în industria cosmetică, lavanda reprezintă un produs extrem de valoros și comercializat la prețuri avantajoase pentru cei care cultivă această plantă. Consumatorii se îndreaptă, din ce în ce mai mult, către produsele naturale, către remediile naturiste, către produsele cosmetice naturale, bazate pe extracte din plante. Cultivarea lavandei reprezintă o afacere profitabilă și de viitor, una dintre cele mai viabile afaceri la cheie pentru anul 2019, în România.



35. Producție și comerț de săpun organic handmade.

Săpunurile organice handmade sunt și ele la mare căutare. Nu vrem să mai cumpărăm produse care ne pun sănătatea în pericol și ne îndreptăm către producătorii care utilizează produse naturale, coloranți naturali, ingrediente extrase din plante, fructe sau legume.



36. Cultivarea murelor, zmeurei, căpșunilor.

Și murele, și zmeura, și căpșunele reprezintă produse la mare cerere pe piața românească și în afară. Mulți producători se îndreaptă către oportunitățile de export și acest lucru le aduce noi beneficii bănești pe care nu le putem neglija.



37. Servicii de colectare și reciclare de materiale plastice, sticlă etc.

Afacerile care se decid să se orienteze către acest sector sunt afaceri câștigate și de viitor. Viitorul ne dictează un trend major în sectorul reciclării și deja mulți români s-au implicat în aceste afaceri profitabile. Puteți să vă specializați pe serviciile de colectare și reciclare de sticlă și plastic, anvelope, baterii uzate, ulei uzat, vopseluri și alte produse chimice.



38. Magazine online sau offline de reduceri.

Magazinele de reduceri o duc bine pe timp de criză și acest fapt este unul natural și logic. Căutăm să cheltuim mai puțin și în același timp să ne asigurăm nevoile și dorințele care ne dictează planul de cumpărături. Magazinele care oferă reduceri, cupoane, gratuități, obiecte second-hand sau resigilate sunt printre cele mai profitabile afaceri pe timp de criză.



39. Amenajări de grădini.

În cazul acestor idei de afaceri, investițiile se ridică la nivelul câtorva sute de lei. Va trebui să investiți în achiziționarea uneltelor de grădinarit și apoi veți fi nevoit să investiți timp în procesul de promovare a serviciilor dvs. Puteți să vă alegeți o zonă rezidențială cu grădini ce necesită servicii de amenajări și să vă construiți, în timp, o bază de clienți fideli.



40. Autor de cărți pentru copii.

Redactarea de cărți pentru copii nu poate fi catalogată ca fiind o activitate extrem de dificilă sau extrem de ușoară. Unii dețin talent pentru scris și pentru povestit și aceștia sunt printre cei mai potriviți potențiali antreprenori în cazul acestor idei de afaceri. Nu discutăm despre idei de afaceri complexe, ci despre proiecte care necesită investiții minime de bani și investiții maxime de creativitate și originalitate.



41. Comerț cu poze profesionale.

Putem să devenim specialiști DTP (Desktop Publishing), graficieni, editori de fotografii, comercianți de fotografii prin intermediul unor site-uri de microstock-uri, specialiști în retușare de fotografii vechi și cu însemnătate mare pentru proprietarii lor. Toate acestea sunt oportunități reale de afaceri, oportunități viabile pentru cei care dețin specializare, acreditare, experiență de lucru și un portofoliu solid.



42. Organizare de petreceri, nunți, botezuri.

Toate evenimentele speciale necesită organizare și planificare și cei cu mai multă dare de mână vor căuta persoane care să le preia de pe mâini aceste eforturi. Puteți și dvs să vă implicați în aceste idei de afaceri de condus de la domiciliul dvs și să vă măriți baza de clienți în mod favorabil. Nu uitați că vă bazați pe marketing-ul din-gură-în-gură și ca un client mulțumit va atrage un altul în cel mai scurt timp. Păstrați legătura cu vechii clienți și oferiți-le reduceri atunci când vă recomandă unei alte cunoaștințe care va necesita serviciile de organizator.



43. Autor de cărți de rețete culinare.

Autorii de cărți, nu numai cei care scriu cărți de rețete culinare, au la îndemână numeroase oportunități de afaceri, unele mai profitabile decât altele. Cei care doresc să redacteze cărți de rețete culinare, fie că vor fi cărți în format tradițional, tipărit, fie că vor fi sub forma de e-book-uri, se bucură de vești bune. Cărțile de rețete culinare sunt la mare căutare, din ce în ce mai mulți oameni orientându-se către anumite tipuri de gătit (vegan, vegetarian, cu specific italianesc, francez, japonez etc).



44. Broker de advertising.

Haideți să facem un calcul minimalist. Un minut de aer la radio costa x. Zece contracte a câte un minut fiecare nu mai costă 10 multiplicat cu x, ci mai puțin. Pe modelul "cumpără 10 la preț de 9", lucrează și multi brokeri de advertising. Se cumpără spațiu în publicații, în radio, în televiziune și apoi se revinde spațiul la prețul de retail. Profiturile rămase ajung în buzunarele celor care au investit în aceste idei de afaceri profitabile, și de viitor în România.



45. Agenție de relații publice.

Serviciile de relații publice sunt la mare căutare, chiar dacă multe companii au cam început să negligeze aceste unelte fantastice de promovare, de brand awareness etc. Agențiile de relații publice au nevoie de o reputație online de top, de specialiști de top, de strategii moderne prin care își pot ridica clienții către succes veritabil.



46. Propriul meu magazin online.

Magazinele online pot fi complexe sau simple. Puteți alege să vindeți mașini second-hand sau bijuterii handmade. Oricare ar fi decizia dvs, aceste idei de afaceri devin extrem de profitabile atunci când vă poziționați pe o nișă avantajoasă și pe care să dețineți șanse reale de a crește, de a vă dezvolta.



47. Confecționare de pungi, ambalaje, cutii pentru cadouri.

Pungile, ambalajele, cutiile, plicurile sunt obiecte utilizate în numeroase scopuri. Pentru cadouri, pentru depozitare, pentru evenimente speciale ele devin unele dintre cele mai bănoase și, în același timp, simple produse pe care le puteți confecționa singuri, fără echipamente speciale. Investițiile sunt mici, costurile de administrare sunt și ele reduse și profiturile vin odată cu oferta de produse de calitate și la prețuri corecte. Vă puteți promova produsele către magazine online sau offline.



48. Firmă de training în coaching.

Coaching-ul a început să devină un aspect vital pentru anumite afaceri din România. Țările mai bine dezvoltate deja sunt împânzite de coach-i, de firme de coaching, de firme de tutoriale de coaching, de freelanceri care formează coach-i și lista de idei de afaceri continuă.



49. Firmă de training în leadership.

Și leadership-ul a devenit un concept pregnant pentru diverse companii din România. Nu toți antreprenorii și nu toate afacerile au nevoie de leadership. Cele care necesită aceste servicii vor plăti sume impresionante pentru specialiști care să le aducă un plus de eficiență și de performanță în companiile pe care le dețin. Puteți să vă înființați o firmă care formează lideri, profesioniști care vor fi ceruți de orice mare companie în viitor.



50. Firmă de training în managementul afacerilor.

Managementul afacerilor reprezintă un alt sector de interes pentru români. Încercăm să ne implicăm în aceste training-uri din dorința de a ne conduce afacerile cu mai multă eficiență și ne implicăm și angajații în activitățile care îi vor forma ca mici experți în conducerea activităților lor profesionale. Candidații pentru cursurile de management al afacerilor sunt numeroși și firmele care doresc să ofere aceste servicii trebuie să își dovedească eficiența și să câștige încrederea potențialilor clienți.



51. Consultant.

Pentru a deveni consultant aveți nevoie de experiență solidă în domeniul în care doriți să vă oferiți serviciile. Poate ați oferit servicii de top în marketing pentru mai multe fabrici de jucării, pentru magazine online, pentru agenții de PR. Experiența pe care ați câștigat-o de-a lungul timpului vă va ajuta să vă găsiți mai rapid clienții și să le oferiți serviciile potrivite. În același timp, experiența va ajuta să evitați greșelile pe care le-ați întâlnit în cazul fostelor locuri de muncă, greșeli care vor ajuta noile afaceri să prospere.



52. Depozit pentru magazinele online.

Cei care dețin casă la curte sau dețin o hală nefolosită, se pot orienta către aceste mici idei de afaceri. Să ne gândim puțin cum funcționează un magazin online. Se face o comandă de către un client și produsul comandat trebuie livrat la adresa în cauză. Cu alte cuvinte, majoritatea magazinelor online au nevoie de un depozit în care să își țină produsele în stoc și de un administrator de stoc. Multe magazine online caută să externalizeze acest serviciu și cei care dețin spațiul necesar și timpul de administrare al stocului pot pune mâna pe câteva contracte bănoase.



53. Babysitter cu programare.

Cine nu s-a lovit vreodată de situații dificile în care aveau nevoie de un babysitter de încredere sâmbăta la ora 18:00, duminica dimineața sau vineri, după terminarea programului de lucru. Dacă știți că sunteți o persoană calmă, distractivă și foarte atentă cu copiii, puteți și dvs să vă formați o bază de clienți care să vă ceară serviciile. Plata este una avantajoasă și locuința dvs se poate transforma, în scurt timp, într-o mică grădiniță.



54. Magazin online de produse farmaceutice.

Ideile de afaceri online sunt foarte profitabile și sunt afaceri de viitor în România și nu numai. Produsele farmaceutice se află printre cele mai căutate produse în comerțul online și încă nu putem discuta despre o nișă epuizată. Chiar și așa, cei care doresc să pună în aplicare astfel de idei de afaceri trebuie să se înarmeze cu resurse susținute, având în vedere că vor avea de ținut piept unei competiții acerbe.



55. Magazin online de piese auto second hand.

Piese auto se vor vinde și pe timp de criză și când stabilitatea economiei atinge niveluri satisfăcătoare. Vorbim despre idei de afaceri profitabile, idei de afaceri de viitor și care dețin numeroase oportunități de dezvoltare.



56. Grădiniță particulară.

Grădinițele particulare sunt și ele proiecte de viitor în România și nu numai. Pre-tutindenii se caută grădinițe care ne pot aduce mai multă siguranță în creșterea și educația copiilor, o metodologie modernă de predare, un stil proaspăt de lucru și îngrijire. Preferința celor mai mulți români din prezent este ocupată de grădinițele particulare, cele care ne aduc idei de afaceri profitabile și de viitor, în 2019 și nu numai.



57. After-school.

Și after-school-urile merg pe același model și sunt la fel de profitabile ca și proiectele cu grădinițe particulare.

Aveți de investit în locație, în cooptarea de profesioniști, de profesori și îngrijitori, în prezența online cu ajutorul căreia vă veți promova serviciile, în obținerea de autorizații și chiar și în achiziționarea de mijloace de transport pentru aducerea copiilor la centre și transportul lor la domiciliu.



58. Agenție de plasare de bone, guvernante, îngrijitoare pentru persoane în vârstă, pentru persoane cu dizabilități.

Se caută și bone și îngrijitoare pentru persoanele în vârstă sau pentru persoanele cu dizabilități. Puteți să vă orientați către aceste idei de afaceri prin a vă deschide o mică agenție de recrutare și plasare de personal către cei doritori.



59. Magazin online cu obiecte uzate.

De la jucării la obiecte vestimentare, la componente IT, la piese de mobilier, toate pot fi produse pe care mulți nu le mai pot folosi și pe care alții și le doresc. Cei care cochetează cu aceste idei de afaceri profitabile și cu bani puțini trebuie să investească în proiectarea magazinului online și în promovarea serviciilor și produselor puse la dispoziție (servicii puse la dispoziție prin achiziționarea pachetului Executive). Încercați să vă promovați imaginea în social media, prin blogging, prin rețele de socializare, prin intermediul prietenilor și rudelor.



60. Agenție de plasare de tutori cu diverse specialități.

Și acestea sunt idei de afaceri profitabile și gata să fie puse în aplicare cu bani puțini. Mulți sunt cei care ajung să caute zile întregi tutori diverși pentru specialități de interes și ar fi o soluție bună să găsim toate materiile într-un singur loc și la un preț convenabil pentru ambele tabere. Cei care doresc să își pună în aplicare aceste idei de afaceri au nevoie de un website de promovare și care să aducă laolaltă și tutorii și potențialii clienți pentru o intersecție perfectă.



61. Mic atelier pentru realizarea de invitații pentru evenimente de business.

Realizarea de invitații s-a dovedit una dintre activitățile cele mai bănoase și în același timp, discutăm despre afaceri mici, despre afaceri cu bani puțini. Nu veți avea mult de investit în aceste afaceri și cu puțin efort puteți chiar să încercați să le administrați în paralel cu locul actual de muncă.



62. Amenajări interioare din gresie și faianță.

Domeniul amenajărilor este și el unul fertil și din care ne extragem noi idei de afaceri profitabile, idei de afaceri mici și cu capital mic sau mediu. Dezvoltați-vă treptat și puneți mare accent pe promovarea serviciilor dvs.



63. Asistență de zi pentru persoanele în vârstă.

Din ce în ce mai mulți români se orientează către serviciile de asistență pentru bunici și părinți și vor plăti sume avantajoase pentru dvs, când serviciile sunt de top. Investiți în aceste afaceri profitabile treptat și dezvoltați-le gradual, pe măsură ce încasările vă oferă această posibilitate.



64. Agenție-dispecerat pentru reparații casnice diverse.

Aceste afaceri sunt noi în România și ele s-au dovedit extrem de profitabile în țările în care și-au dezvoltat numărul în mod considerabil. Există antreprenori care și-au dezvoltat întregi lanțuri de agenții-dispecerat și au descoperit afaceri profitabile și ușor de demarat.



65. Realizarea de programe software.

Afacerile online sunt foarte rentabile și mediul online tinde către dezvoltare considerabilă în fiecare an. Specialiștii care se vor orienta către activitatea de proiectare de software-uri vor fi antreprenori câștigați, freelanceri de succes și afacerile lor profitabile dețin mari șanse de succes timp îndelungat.



66. Afaceri pe e-bay.

Afacerile pe eBay sunt unele dintre cele mai profitabile și sunt proiecte realizabile cu bani puțini. Nu sunt în număr redus cei care s-au decis să își deschidă mici "magazine online" în mediul propus de eBay și să scoată la vânzare cele mai cerute produse în acest website. Sunt destui cei care obțin venituri suplimentare și foarte atragatoare dintr-o afacere simplă, din idei de afaceri cu bani puțini. Mai sunt numeroși furnizori de produse din străinătate cu prețuri mult mai mici comparativ cu prețurile din România și care oferă livrare gratuită.



67. Blogging pentru diverse companii și organizații.

Numerose companii și organizații încă nu au un blog afiliat site-ului lor personal. Încă mai aveți șanse să vă găsiți un partener care să vă ofere un pachet salarial avantajos pentru menținerea unui blog de calitate prin care să îi reprezentați imaginea, produsele, serviciile.



68. Redactare de cărți de rețete culinare, redactare de cărți pentru copii, redactare de e-book-uri.

Din ce în ce mai mult se caută e-book-urile. Nu mai suntem la fel de deschiși către ofertele de cărți în format tipărit și cei care deja și-au redactat câteva e-book-uri bine nișate dețin șanse reale de succes în mediul de afaceri. Oricare ar fi nișa sau sub-nișa pe care doriți să o atacați, aveți la dispoziție numeroase idei de afaceri simple, mici, profitabile, idei de afaceri cu bani puțini.



69. Un magazin online personal.

Și magazinele online sunt idei de afaceri profitabile pentru anul 2019. Puteți să vă orientați către produsele cu cea mai mare căutare, produse precum: electronice și electrocasnice, componente IT, obiecte vestimentare, jucării, e-book-uri etc.



70. Săpunuri medicinale și săpunuri de lux.

Am observat o explozie reală de mici idei de afaceri, de idei de afaceri cu bani puțini și concentrate pe aspecte de ordin ecologic, organic. Mulți sunt consumatorii care preferă să dea un ban în plus pentru a-și păstra sănătatea integră, pentru a-și feri copiii și pe ei înșiși de toxinele conținute de săpunurile din comerț.



71. Web design.

Web designerii sunt la mare căutare și în 2019. Să nu neglijăm faptul că apar noi și noi website-uri care necesită aceste servicii bine plătite.



72. Handmade.

Tot ce implică lucrul manual reprezintă idei de afaceri cu bani puțini. Este o afacere excelentă pentru cei care aleg să confecționeze perne decorative, lumânări ornamentale, decorațiuni, bijuterii. 2019 pare să fie un an prielnic celor care doresc să intre pe picior corect în aceste afaceri profitabile și de viitor în România.



73. B2B și retail.

Afacerile care se concentrează pe oferirea de servicii sau produse specializate către alte afaceri și cele care se concentrează pe comerț, sunt două tipuri de proiecte care par foarte promițătoare în 2019 și nu numai. Retail-ul funcționează foarte bine și încă se scot bani buni din această activitate, comerțul online dezvoltându-se la pas grăbit în fiecare an ce trece.



74. Artă și creație.

Artiștii și freelancerii care se bazează pe munca ce necesită la fiecare pas inovație, creativitate, originalitate sunt printre cei mai favoriți pentru ideile de afaceri la domiciliu. De asemenea, în mod normal, acești profesioniști au nevoie de multă liniște, de un spațiu confortabil în care să își reverse abilitățile și competențele în activitatea care le va aduce bani.



75. Servicii online.

Serviciile online sunt printre cele mai preferabile activități pe care le puteți desfășura de la domiciliu și din care vă puteți extrage ideile de afaceri.



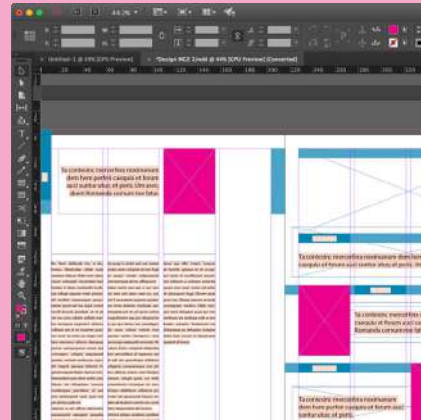
76. Informații.

Blogging-ul, website-urile de nișă, ziarele și publicațiile online vor avea succes întotdeauna cât timp se pune accent pe calitatea textelor, pe noutate, pe corectitudinea informațiilor, pe consecvență, pe design-ul website-ului.



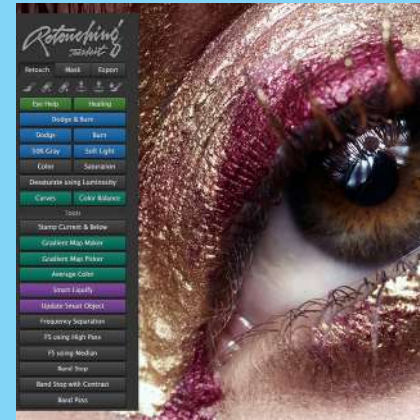
77. Parfumerie organică.

Parfurmurile organice sunt și ele cerute și sunt produse care își vor păstra interesul sporit în 2019. Aveți nevoie de un furnizor avantajos pentru materia primă și pentru sticlăuțele de depozitare. Apoi urmează faza de promovare, un proces care devine super facil când luați în considerare oportunitățile mediului online.



78. Desktop Publishing (DTP).

Graficienii sunt bine plătiți și nu degeaba investesc atât de mulți bani în specializare, în cursuri de perfecționare, în perioade moarte în care câștigă experiență și își consolidează portofolii cât mai serioase. Desktop Publishing este cât se poate de "hot" și reprezintă o sumă de servicii cerute, de mare interes în era mediului online, o sumă de idei de afaceri profitabile și part-time.



79. Retușare fotografii.

Tot pentru graficieni, iată o nouă oportunitate serioasă de afaceri. Mulți dintre noi dețin fotografii vechi sau recente și care au fost distruse în timp. Am vărsat o cană de cafea pe ele, au fost rupte, s-au zgâriat și lista de accidente posibile continuă în favoarea celor care doresc să își pună în aplicare aceste idei de afaceri profitabile și part-time. Aveți nevoie de specializare și de un portofoliu solid care să vă convingă potențialii clienți să apeleze la serviciile dvs.



80. Librărie online.

Librăriile online sunt și ele idei de afaceri profitabile, idei de afaceri ce pot fi demarate și administrate de la domiciliul personal. Aveți nevoie de colaborări cu depozite de carte, cu alte librării offline, cu furnizori avantajosi.



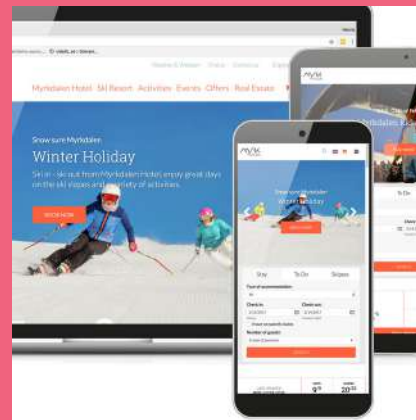
81. Centru de slăbit.

Chiar și pe timp de criză, românii încă mai dețin în rândul priorităților lor necesitatea de a slăbi, de a arăta bine, de a-și menține sănătatea la un nivel optim. Mulți sunt cei care vor apela la centrele care îi vor ajuta să dea jos din kilogramele acumulate de-a lungul timpului. Vorbim despre idei de afaceri profitabile și care necesită capital solid de investiții.



82. Restaurant eco.

Această idee de afaceri cere capital mare, capital bine susținut. Veți avea de investit în identificarea unei locații strategice, centrale, în cooptarea de angajați bine pregătiți, de bucătari care pot urma profilul restaurantului dvs, de promovare intensă în mediul online.



83. Firmă de webdesign.

Mediul online se îmbogățește cu o sumedenie de web-site-uri în fiecare lună. Dintre acestea puteți să vă extrageți proiectele de care vă veți ocupa dvs sau angajații recrutați. Sunt idei de afaceri destul de simple și ușor de pus în aplicare pentru cei care dețin minim 10.000 de euro capital de investiții inițiale.



84. Croitorie de nișă.

Croitoria de nișă este și ea o sursă bună de idei de afaceri la domiciliu, de idei numai bune de pus în aplicare în 2019. Riscurile sunt mici și acesta este și centrul gândirii multor antreprenori și potențiali antreprenori. Veți avea de investit în materie primă, în instrumente, în achiziționarea unei mașini de cusut noi sau second-hand. Promovați-vă serviciile în rândul cunoscuților, în rândul vecinilor și rudelor, dar și online. Există șanse mari să vă consolidați o bază de clienți cu ajutorul cărora să vă puteți rotunji veniturile în mod avantajos.



85. Agenție de relocări pentru birouri sau locuințe.

Aveți de investit în cooptarea și salarizarea unei echipe de lucru, în promovarea serviciilor dvs și în achiziționarea unui mijloc de transport adecvat. Nu neglijați legislația în vigoare și încercați să vă dezvoltați treptat, în măsura în care observați că micile dvs idei de afaceri devin afaceri profitabile.



86. Confecționare de jucării din lemn.

Jucăriile de lemn sunt scumpe, însă foarte durabile și părinții le preferă în defavoarea celor din plastic sau alte materiale. Aveți nevoie de un spațiu în care să confecționați jucăriile, de materiale adecvate, de un furnizor avantajos și de mult talent. La nevoie și la momentul oportun puteți să cooptați noi angajați care să vă ajute să vă onorați comenzile către librării, către magazine specializate online sau offline.



87. Confecționare de draperii.

Deși poate pare una dintre ideile de afaceri fără țință, adevărul este că mulți români trăiesc în mod exclusiv din munca mâinilor lor. Se confecționează draperii, pilote, fețe de pernă, cearșafuri și piese de lenjerie. Munca este simplă și vă trebuie să investiți în achiziționarea unei mașini de cusut și în identificarea unui furnizor cât mai avantajos de material.



88. Confecționare de perne decorative.

Pernele decorative se vând când sunt de calitate și când designul ne spune să scoatem portofelul la vedere. Investiți în materiale de calitate, întrucât pernele decorative nu vor fi unele acoperite de fețe de pernă, ci afișate pe canapele din living-uri. Veniți cu idei noi și investiți în găsirea unui furnizor avantajos: calitate la prețuri corecte. Urmează să vă promovați produsele în mediul online și chiar și offline, către magazine de specialitate, către magazinele de mobilier, către supermarket-uri.



89. Consilier marital.

Veți investi în obținerea de acreditări și în promovarea serviciilor în mediul online sau prin intermediul prietenilor, rudelor.



90. Leasing de personal.

Leasing-ul de personal se poartă de câțiva ani buni. De când au aparut companiile multi-naționale cu fluctuații serioase, personalul a început să devină o materie în continuă schimbare. Mai mult, orice companie mare va avea nevoie de personal serios pe perioada concediilor angajaților stabili, pe perioada în care există mai multe proiecte ce se derulează în același timp. Per total, leasing-ul de personal asigură forța de muncă temporară, pe perioada necesară clienților ce apelează la firme specializate în leasing de personal. Leasingul de personal reprezintă un sector de viitor în business și afacerile profitabile din acest domeniu se vor bucura de succes teribil, în măsura în care oferă servicii de calitate, de încredere, de top, la prețuri corecte.



91. Animatori pentru petreceri pentru copii.

Veți investi în achiziționarea sau închirierea de costume de animație, în promovarea serviciilor dvs în mediul online prin intermediul unui website sau blog.



92. Consultant de imagine.

Va trebui să investiți într-un curs specializat în urma căruia să obțineți o diplomă de acreditare și apoi în promovarea serviciilor dvs către clienții interesați.



93. Ursitoare pentru botezuri.

Puteți să optați să vă oferiți serviciile în mod independent sau să adunați o echipă de animatori pe care să o coordonați. Promovați-vă în mediul online și prin intermediul rudelor și prietenilor.



94. Confectionare de coșuri de cadouri.

Aceste idei de afaceri la domiciliu sunt destul de noi în România. Am mai vazut coșuri de cadouri în magazine și putem spune că suntem uimiți de rezultatul pe care l-ar avea ca și cadouri pentru prieteni, colegi, angajați. Sunt idei de afaceri profitabile pentru cei care vor identifica cei mai buni furnizori de produse. Pentru realizarea de cadouri de lux recomandăm utilizarea de produse exclusive care nu se regăsesc pe rafturile oricărui magazin, eventual achiziționate din străinătate. Promovarea se poate face online prin site propriu și către cele mai interesate magazine online, dar și offline prin cataloage sau prin intermediul supermarketurilor.



95. Antrenor de fitness.

Antrenorii de fitness câștigă mulți bani și se bazează foarte mult de marketing-ul din-gură-în-gură. Puteți să investiți în aceste afaceri dacă sunteți gata pentru eforturi mari de promovare. Aveți de ținut piept unei competiții acerbe, însă niciun proiect nu este imposibil atunci când sunteți motivat.



96. Idei de afaceri la domiciliu în sectorul MLM.

Mulți sunt cei care au auzit de Oriflame, de Avon și de alte rețele MLM. Unii au făcut mulți bani din aceste domenii de activitate și mulți și-au rotunjit veniturile în mod avantajos. Puteți să încercați să deveniți reprezentant al unei rețele de MLM și să încercați să puneți pe picioare o afacere profitabilă. Investițiile de bani și de timp sunt mici și la fel sunt și riscurile asociate cu aceste oportunități de afaceri.



97. Tutoriale.

Știți să cântați la chitară, la vioară, la pian? Știți să vorbiți fluent limba germană sau limba spaniolă? Sunteți fost profesor de matematică sau geografie? Sunteți gata să postați anunțuri și chiar să vă înființați un blog sau un website pentru a vă promova serviciile de tutorat? Vă ajutăm noi cu promovarea lui.



98. Importator de vinuri.

Aceste idei de afaceri profitabile în domeniul alimentației sunt pe placul multor antreprenori și potențiali antreprenori. Să privim puțin către consumul de vin în România și către oportunitățile de afaceri pe care le putem identifica în această direcție.



99. Firmă de catering.

Firmele de catering prind din ce în ce mai multă popularitate. Grădinițele, companiile, firme și agenții, organizații încep să prindă o preferință din ce în ce mai mare pentru lipsa de efort pe care o simt atunci când apelează la o firmă de catering. Sunt idei de afaceri profitabile în România, idei de afaceri care necesită capital mediu și care sunt relativ ușor de pus în aplicare (autorizații, licențe, controale). Există varianta mai simplă să vă afiliați la anumite restaurante bine cotate a căror produse să le oferiți în regim de catering.



100. Nutriționist.

Nutriționiștii au avut mult de așteptat până în prezent, când îi privim cu ochi foarte încrezători. Cei care doresc să se implice în acest domeniu sunt posesorii unor idei de afaceri foarte profitabile în România. Să nu neglijăm faptul că nu este o meserie atât de nouă, însă, în același timp, nici una atât de populară. Încă mai avem de așteptat, în cazul acestor idei de afaceri, pentru o bună penetrare pe piață.



101. Organizator de evenimente cu degustare de vinuri.

Există numeroase evenimente pe care puteți dvs să le preluați pentru a le organiza. Sunt numeroși organizatori de evenimente în acest moment și în cazul în care visați să vă puneți în aplicare aceste idei de afaceri profitabile, aveți de ținut piept unei concurențe solide, însă nu imposibil de învins.



102. Pizzerie.

Cine nu și-a dorit vreodată să își deschidă propria sa pizzerie? Adevărul este că puțini pot afirma asta și restul trebuie să se laude cu planurile lor originale, cu un design ca în Italia, cu idei creative pentru locație, pentru costumația chelnerilor etc. Sunt idei de afaceri profitabile și super-viabile în România. Românii mănâncă pizza cu cea mai mare plăcere și o văd ca pe un fel de mâncare destul de accesibil pentru buzunarele lor.



103. Shaormerie.

Shaormeriile sunt și ele profitabile. Nu toți pot spune că preferă acest fel de mâncare, însă să recunoaștem faptul că sunt alții care ar spune da cu fiecare ocazie când trec pe lângă o shaormerie. O shaorma până la urmă poate fi foarte sănătoasă, având la baza carne din piept de pui și salate, deci atenție la ingrediente. Încă sunt idei foarte profitabile în România cât timp puneți accentul pe: curățenie menținută în permanență, reputație solidă, bucătari și vânzători cu un aspect excelent, customer service de top.



104. Stand mobil de sucuri naturale.

Sucurile naturale sunt excelente în orice sezon. Vara vedem standuri de sucuri naturale în parcuri. Iarna le mai găsim în supermarket și ne bucură tare mult fiindcă le putem da copiilor produse proaspete și sănătoase în loc de suc de pe rafturile magazinelor. Discutăm despre idei de afaceri profitabile în România, despre idei de afaceri bine dezvoltabile (lanțuri de standuri mobile).



105. Dulciuri homemade.

Mulți știu, puțini fac. Sunt dulciuri făcute în casă și distribuite în cadrul unor magazine specializate în asemenea oferte, produse distribuite și la târguri și expoziții, pe la standuri în supermarket etc. O idee excelentă e realizarea de dulciuri personalizate după dorința clientului (ex. tort în formă de Mickey Mouse, palat cu prințese, mașină sau imprimarea unei fotografii anume). Sunt idei de afaceri profitabile pentru cei cu pasiune în acest domeniu.



106. Școală de arte.

Dans, pictură, olărit, desen artistic și lista continuă cu diverse alte specialități artistice. Nu puțini sunt cei care doresc să urmeze cursuri creative, interesante, originale și sunt dispuși să plătească sume mai mari contra unor servicii de calitate și cu posibilitate de acreditare în domeniul în cauză.



107. Agenție de head hunting.

Head hunting-ul mai este numit și executive research. Profesioniști cu experiență vor căuta potențialii angajați pe care mari companii și-i doresc alături. Un head hunter poate ajunge și la comisioane de 20.000 de euro în schimbul aducerii în compania-client a profesionistului dorit. Se plătesc sume mari pentru manageri, pentru angajați-geniu, pentru informaticieni renumiți, pentru profesioniști cu putere mare de inovare.



108. Coreograf.

Dețineți pasiune și talent pentru dans? Aveți o bună ureche muzicală? Mențineți un ritm bine organizat? Credeți că puteți să deveniți coreograful celor mai de top artiști din România și nu numai? Dacă ați răspuns afirmativ, vi se potrivește în totalitate afacere în coreografie. Promovați-vă serviciile în mediul online, prin intermediul rețelelor de socializare, prin blogging și networking.



109. Cultivarea plantelor medicinale.

Să privim puțin către ideile de afaceri din acest domeniu și să realizăm faptul că ele sunt profitabile în mare măsură datorită preferinței consumatorilor pentru remediile naturale, pentru cosmeticele naturale în defavoarea celor clasice, ce conțin chimicale și toxine. În altă ordine, aceste idei de afaceri sunt și mici și demarabile cu bani puțini atunci când deja deținem o bucată de teren și începem să ne concentrăm pe o cultură restrânsă. Puteți să optați pentru lavandă, pentru echinacea, pentru valeriană, acestea fiind doar 3 dintre cele mai profitabile culturi.



110. Creșterea caprelor.

Caprele sunt preferate în materie de noi idei de afaceri mici și cu bani puțini. Vorbim, în mod real, de idei de afaceri profitabile și optime, având în vedere cererea pentru lapte de capră și pentru alte produse pe bază de lapte de capră. Străinii le consideră delicatese și le comercializează la prețuri exorbitante și românii care vor încerca să își investească banii în mod inspirat se vor orienta și ei către aceste idei de afaceri profitabile, mici și cu bani puțini.



111. Cultivarea legumelor în sistem ecologic.

Să privim puțin către micile idei de afaceri de cultivare a spanacului, a dovleceilor, a vinetelor, a cartofului și lista continuă cu alte culturi profitabile. Investiți în aceste idei de afaceri profitabile, mici și cu bani puțini și puneți accentul pe elementul organic, ecologic, atât de preferat de români.



112. Prepelițe japoneze.

Muți vor considera aceste idei de afaceri ca fiind într-adevar profitabile însă vor fi reticenți în a le considera mici. Adevărul este că puteți începe cu puțin, cu un număr mic de prepelițe și apoi să vă dezvoltați afacerile pe măsură ce apar și profiturile. Prepelițele cresc repede, oferă o producție avantajoasă de ouă, consumă cantități mici de hrană și pot fi crescute în baterii supra-etajate. Aceste idei de afaceri sunt profitabile pentru cei care dețin casă la curte și un spațiu minim pentru depozitarea lor și a materiilor prime necesare.



113. Servicii de recrutare și plasare animatori, dansatori, dj.

Animatorii, dansatorii, dj-ii etc. reprezintă personal cerut în numeroase ocazii. Demersurile de a ne căuta un astfel de profesionist devin mai simple atunci când avem la dispoziție un site ce plasează personalul potrivit către potențialii clienți doritori. Și acestea sunt afaceri profitabile în România și se pot menține astfel timp îndelungat. Veți avea de investit în proiectarea unui site atractiv, în procesul de recrutare de personal, în procesul de evaluare, de selecție.



Titlul proiectului
“PROMotorii Firmei Tale (PROFIT) pentru Regiunea Centru”
ID: 104254

Programul Operațional Capital Uman 2014-2020,
Componenta 1 România Start Up Plus

Axa Prioritară Locuri de muncă pentru toți,
Operațiunea: Creșterea ocupării prin susținerea
întreprinderilor cu profil non-agricol din zona urbană,
Schema de ajutor de stat România Start-Up Plus

Implementat de Agenția de Dezvoltare Durabilă a Județului Brașov
în parteneriat cu Universitatea Spiru Haret.

Valoare totală a proiectului
8.722.301,38 lei

Durata proiectului
36 de luni

**Proiect cofinanțat din Fondul Social European prin Programul
Operațional Capital Uman 2014 -2020**

Editorul materialului
Universitatea Spiru Haret

Data publicării
Iunie 2019

**”Conținutul acestui material nu reprezintă în mod obligatoriu
poziția oficială a Uniunii Europene sau a Guvernului României”**



0268.47.05.05; 0268.47.05.06



www.profitantreprenor.ro



[profitantreprenor](https://www.facebook.com/profitantreprenor)

Denumirea proiectului: PROMotorii Firmei Tale (PROFIT) pentru Regiunea Centru (ID: 104254) | Implementat de Agenția de Dezvoltare Durabilă a Județului Brașov în parteneriat cu Universitatea Spiru Haret